



STARTE JETZT DEINE ERFOLGREICHE KARRIERE ALS SALES & RECRUITMENT CONSULTANT (M/W/D) BEI AMORIA BOND

Amoria Bond ist eine erfolgreiche Personalberatung mit internationalen Standorten in Köln, Manchester, Amsterdam und Singapur.

Wir bieten unseren zahlreichen Kunden eine breite Palette an Personallösungen, einschließlich Freelance, vertragsbasierte Projekte und Festanstellungen – vor allem in den Bereichen SAP, IT Infrastructure & IT Development, Power & Energy, Automotive, Software Engineering, Functional Safety, Future Mobility, AI & Robotics.

Für unseren **Standort Köln** suchen wir **ab sofort** einen

Sales & Recruitment Consultant (m/w/d)

DEINE AUFGABEN

- Du betreust von Anfang eigenverantwortlich Deinen eigenen Nischen-Markt und baust Dir stetig deine eigenen Key Accounts auf.
- Du unterstützt Deine Kunden bei der Besetzung offener Projektvacanzen durch Vermittlung von erfahrenen, spezialisierten Fach- und Führungskräften.
- Du bist hauptverantwortlich für das Business Development und die Neukunden-akquise. Gleichzeitig identifizierst und qualifizierst Du passende Kandidaten für Deine Kunden – auch per Direktansprache (Active Sourcing, Networking)
- Du betreust den gesamten Recruitmentprozess und führst selbstständig Vertragsverhandlungen auf Kunden- und Kandidatenseite.

DEIN PROFIL

- Du bist ein Sales-Typ, denn Recruitment ist vor allem ein Vertriebsjob. Überdurchschnittliche Motivation, Proaktivität, Zielstrebigkeit, Überzeugungs-fähigkeit, Ehrgeiz, Hartnäckigkeit sind essentielle Erfolgsfaktoren.
- Du verfügst über ein abgeschlossenes Bachelor- oder Masterstudium, idealerweise im Wirtschafts-, Kommunikations- oder Psychologiebereich.
- Erste Erfahrung im Vertrieb oder im HR/Rekrutierungsumfeld (auch durch Praktika oder Werkstudententätigkeit) ist wünschenswert, aber kein Muss.
- Für einen Direkteinstieg als erfahrener Consultant sind uns nachweisliche Erfolge im New Business Development und Account Management im 360° Recruitment wichtig.

WAS DICH BEI UNS ERWARTET

- Wir bilden Dich innerhalb der ersten 12 Monate stetig „on the job“ zum Recruitment Experten aus. Ein Mentor begleitet Dich von Anfang an auf Deinem Karriereweg.
- Auf Dich wartet ein strukturierter, transparenter Karriereplan vom Trainee zum Director („10-Steps-to-the-Top“).
- Unsere Büros haben schnelle Kommunikationswege, flache Hierarchien, eine gelebte Feedbackkultur und einen einzigartigen internationalen Spirit.
- Wir bieten attraktive Verdienstmöglichkeiten durch eines der besten Provisionsmodelle im Markt und weitere Bonuszahlungen.
- Ein modernes Büro in zentraler Lage direkt auf der Schildergasse im Herzen von Köln - mit perfekter Anbindung an den ÖPNV.

Interesse? Dann starte jetzt durch und bewirb Dich!Pi

Sende einfach Deinen Lebenslauf per Email an sebastian.hahn@amoriabond.com.



WWW.AMORIABOND.COM